

osec

business network
switzerland



SwissCham Herbsttagung, 10. November 2004, Zürich

Daniel Küng, CEO Osec Business Network Switzerland



Wünsche von SwissCham I

Umfrage vom Juni 2004 (Vorstand SwissCham 6. Juli 04)

- Übertragung **Hub Brazil** an die Schweizer Handelskammer
- **Kammer in Cuba** bietet sich für Kooperation auf Basis individueller Anfragen an
- **Hub Germany** wird aus Kosten und Standortgründen in Frage gestellt, bessere Lösungen mit VSUD und DHK sind zu prüfen
- Leistungsvertrag mit **Estland/Baltikum** in Diskussion
- **Hub France** soll reduziert (Leistungsaufträge an die Kammer) und in einer zweiten Phase sogar ganz in die Kammer integriert werden
- **Italien & Österreich**: Fortsetzung der Zusammenarbeit mit der Handelskammer als Hub
- Kooperation und Aktivitäten mit **Malta** vereinbaren (Drehscheibe für nordafrikanischen Raum)
- **Peru**: Auftragsbezogene, aktive Teilkooperation mit Leistungsvertrag ansteuern



Wünsche von SwissCham II

Umfrage vom Juni 2004 (Vorstand SwissCham 6. Juli 04)

- **Polen:** Teilkooperation mit Leistungsauftrag ansteuern. Hub konkurrenziert die Kammer.
- **Rumänien / Slowakei:** Leistungsvertrag via SEC ansteuern
- **Russland:** Starke Konkurrenz durch Hub Russia. Auftragsbezogene, aktive Teilkooperation ist anzustreben
- **Tschechien:** Leistungsvertrag besteht
- **Zentralafrika:** Zusammenarbeit in Einzelfällen für angeschlossene Länder
- **Ungarn:** Verstärkter Einbezug der Kammer ins Aussennetz wird befürwortet
- **Japan:** Engagement von Osec wird grundsätzlich befürwortet & z. Z. diskutiert
- **China, Türkei:** Interesse für Einzelkooperationen besteht
- **In der Schweiz domizilierte Auslandshandelskammern** wünschen verstärkten Einbezug ins Innennetz



Zusammenarbeit mit den bilateralen Handelskammern I

Wo arbeiten wir heute zusammen?

- **Finanzielle Unterstützung**

- Anlauffinanzierung (Bsp. Baltische Staaten, Peru)
- Dienstleistungs-Outsourcing (Bsp. Brasilien, Polen)

- **Ausbildung:**

- Vollintegration SwissCham in Schulungen des Aussennetzes (Peru, Italien, Brasilien, Baltikum, Venezuela, Marokko)

- **Projektbezogene Zusammenarbeit:**

- Sektorenreporting in Italien und Österreich
- Wirtschaftsinformation (Argentinien, Australien, Baltikum, Marokko, Peru, Portugal, Venezuela, Tschechische Republik)
- MedTech Österreich
- MedBioTech Italien



Zusammenarbeit mit den bilateralen Handelskammern II ... was wird anders?

Unser Vorschlag für 2005:

Rahmenvertrag mit SwissCham

- Leistungs- und Zielvereinbarungen mit ausgewählten Kammern (Unterteilung in Prioritätsgruppen, je nach Wichtigkeit des Landes und Rolle, mit unterschiedlichen Anforderungen und Leistungen)
- Finanzierung: Individuelle Budgets mit den ausgewählten Kammern (total 625'000 CHF, inkl. operative Budgets und projektbezogene Beiträge, exkl. operative Einnahmen und Projektkredite)
- Schulung: 100'000 CHF (2005), SwissCham kann frei über dieses Ausbildungs-Budget verfügen (Voucher)
- Qualitätskontrollsystem
- **Total finanzielle Mittel an SwissCham: 725'000 CHF (2005)**



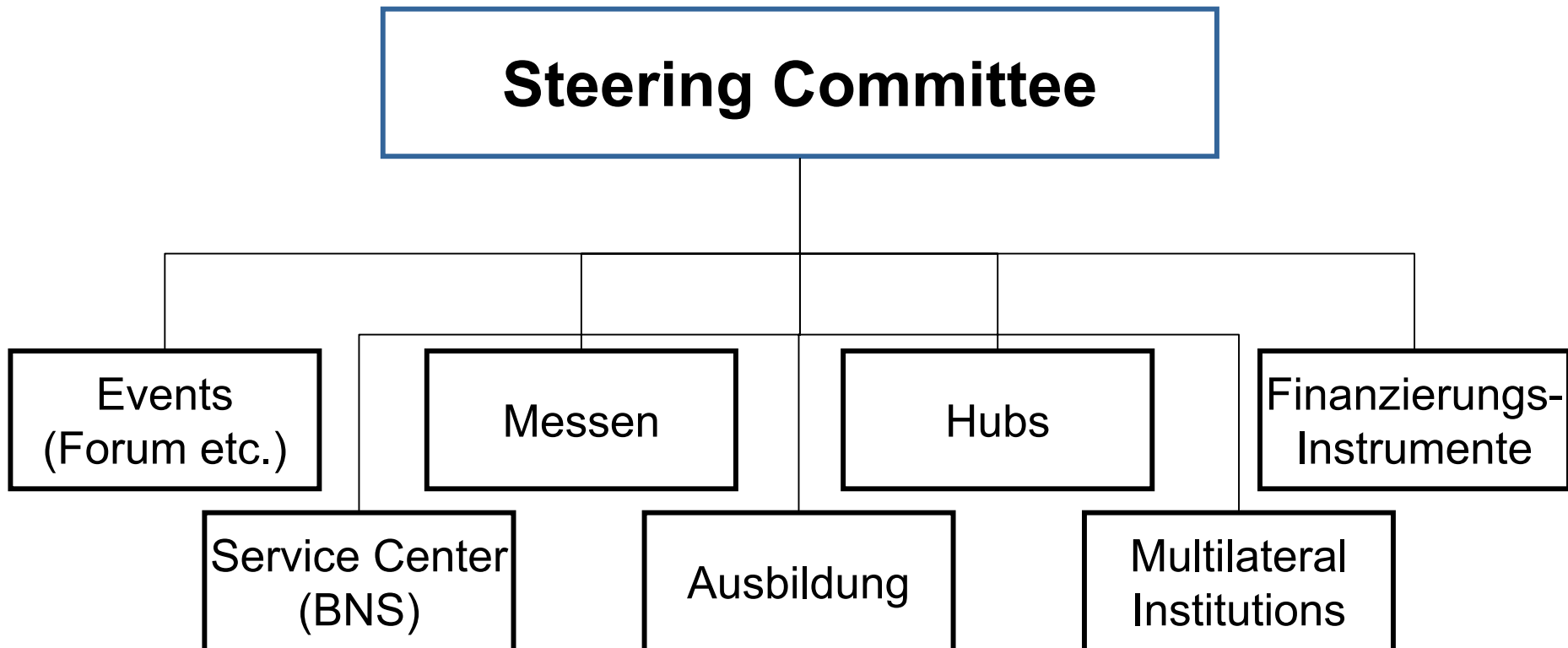
Zusammenarbeit mit den bilateralen Handelskammern III

Next steps

| | |
|-------------------|---|
| 10. November 2004 | Ankündigung der vertieften Zusammenarbeit |
| Januar 2005 | Vorstellung Konzept SwissCham durch Osec |
| Anschliessend | Verhandlung und Ausarbeitung Rahmenvertrag SwissCham – Osec |
| GV 2005 | Unterzeichnung Rahmenvertrag 2005 Freigabe budgetierte Mittel 2005 |



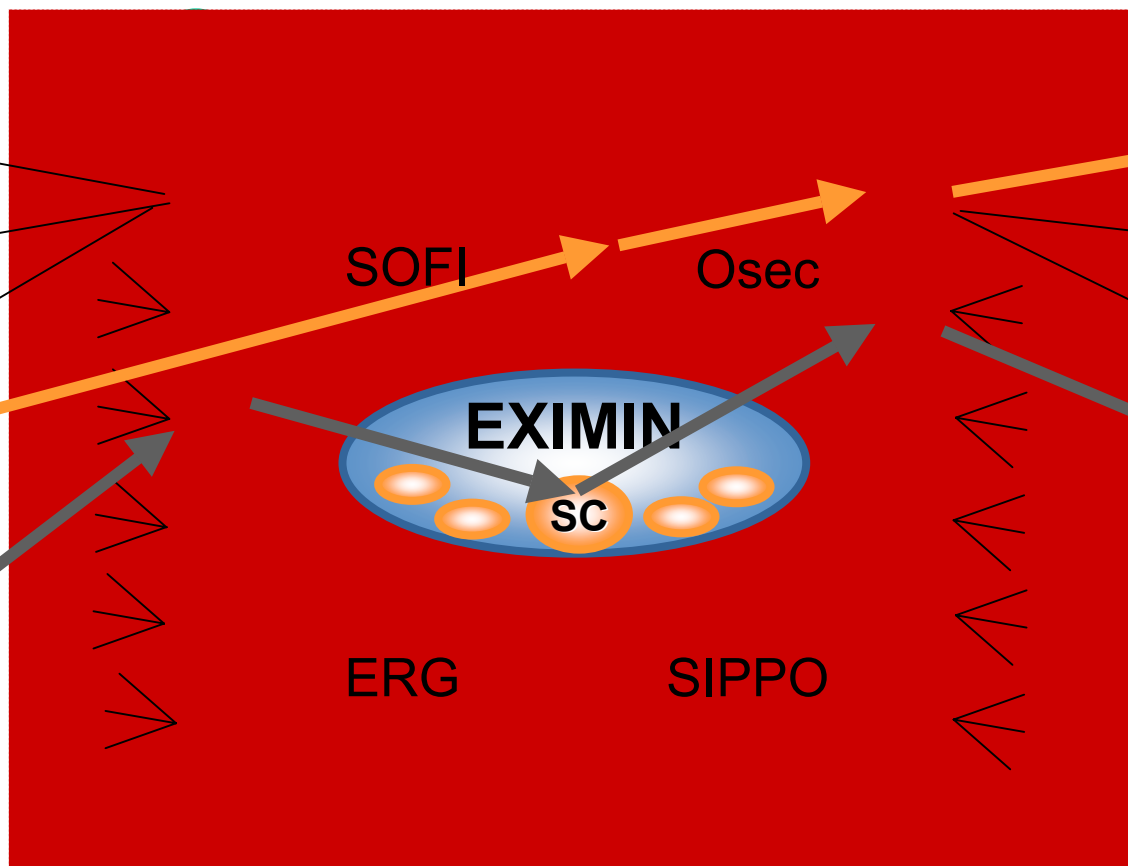
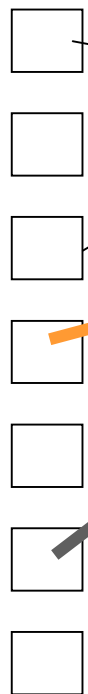
Aktivitätsfelder





Aussenwirtschaftsförderung

Schweizer
KMU



Ausl.
Target

